



PERFIL DEL PUESTO

A) Escolaridad: Ingeniero agrícola o agrónomo

B) Experiencia Previa: No necesaria, puede ser recién egresado.

D) Otros requisitos:

- Conocimientos en el manejo de agroquímicos.
- Conocimiento sobre control de plagas y enfermedades agrícolas.
- Habilidades de comunicación y negociación.
- Asertividad.
- Analítico
- Orientación al servicio y al logro de resultados.
- Capacidad para trabajar en equipo

DESCRIPCIÓN

a) Objetivo o propósito general del puesto:

Conseguir ventas crecientes, a través de detectar y satisfacer las necesidades de fertilización y control de plagas y enfermedades de los productores agrícolas o bien satisfacer las necesidades de demanda de sub distribuidores con negocios establecidos, ofreciendo los productos, asesoría técnica y condiciones de pago de acuerdo con las características de cada cliente y las políticas de la organización.

b) Funciones Principales u objetivos clave del puesto

c) Tipo de puesto: Profesional

d) El empleado tiene responsabilidad en:

- Vehículo asignado
- Vales de gasolina
- Viáticos en viajes fuera del estado
- Celular
- Mercancía que transporta
- Documentos, facturas, remisiones, trasposos
- Información sobre los clientes
- Precios de venta

e) Condiciones de trabajo

Horario: Flexible, de lunes a sábado, durante el tiempo que le lleve cubrir su ruta de clientes

Jornada: 44 horas semanales

Sueldo: base fija de \$ 8,0000 más comisiones sobre ventas cobradas.

Prestaciones: de ley

Ambiente laboral: Pasa la mayor parte de su tiempo manejando un vehículo visitando a los clientes en la ruta asignada.

Patricia Morales Mazo - Recursos Humanos

pmorales@dapsagro.com.mx